



# “FORO NACIONAL: FINANZAS POPULARES, MOTOR DE LA ECONOMIA POPULAR Y SOLIDARIA Y LA INCLUSION FINANCIERA”

## PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES Y MOVILIDAD HUMANA, MREMH

Mario Cadena López  
Director de Integración de Migrantes Retornados MREMH

Cuenca, 25 de Noviembre de 2014



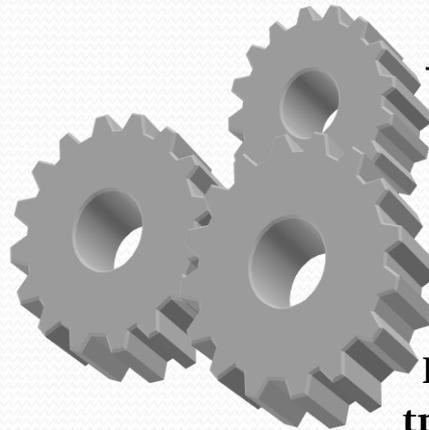
# PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

## Enfoque

### ECONOMÍA POPULAR Y SOLIDARIA

- Se basa en relaciones de solidaridad, cooperación y reciprocidad
- Privilegia al trabajo y al ser humano como sujeto y fin de la actividad por sobre la apropiación, el lucro y la acumulación de capital

FINANZAS POPULARES



### INCLUSIÓN FINANCIERA

- Promover participación activa de sectores tradicionalmente excluidos para:
- Aprovechar su creatividad, energía y capacidad para crear nuevas oportunidades de negocio
  - Fomentar productos y servicios financieros para los sectores que han sido excluidos

## PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

### Enfoque

- El enfoque hacia una **mayor inclusión financiera** es absolutamente necesario para desarrollar y mejorar la viabilidad de los pequeños productores en general, y para garantizar una sociedad más equitativa (Jayati Ghosh)
- El financiamiento cumple una función importante en el impulso del sector productivo y en el **Cambio de la Matriz Productiva**
- **PNBV, Objetivo 8, Política 8, Lineamiento d:** Establecer condiciones preferentes a los actores de la economía popular en el acceso a financiamiento y facilidad de tasas de interés, para emprendimientos y/o la ampliación de su actividad productiva existente
- **Integralidad** en la concepción del enfoque y en la atención a los emprendedores

## PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

Factores que limitan la inclusión financiera	Pistas de acción
1. <b>Desajuste entre oferta y demanda</b> de financiamiento para emprendimientos	1. Estrategias para enfrentar a causas de estos desajustes -Metodología adecuada: adaptada a necesidades de los emprendimientos, no al contrario -Aplicar criterios financieros y sociales -Multiproductos: el microcrédito no basta para atender ni al sector urbano ni al rural -Es importante innovar constantemente
2. <b>Tasas de interés</b> altas lleva a tasas de retorno interno elevadas para rentabilizar emprendimientos	2. Tasas de interés inferiores a las del promedio
3. Dependencia de <b>crédito de corto plazo</b> y falta de acceso a <b>crédito de largo plazo</b> limita expansión de emprendimientos y les resta competitividad	3. Adecuada combinación de créditos de corto y largo plazo, para: adquisición de activos fijos, apoyo al capital de trabajo, desarrollo tecnológico -Plazos y formas de pago ajustados a flujos de ingresos y egresos del emprendimiento -Períodos de gracia

## PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

Factores que limitan la inclusión financiera	Pistas de acción
<p>4. Pequeños /medianos emprendimientos con problemas en presentar <b>garantías</b> para el crédito</p>	<p>4. Fondos de garantía: incrementar capacidad de financiamiento de entidades financieras y facilita a emprendedores acceder al crédito</p>
<p>5. Altos <b>costos de transacción</b> de operaciones pequeñas y largo <b>trámite</b></p>	<p>5. Metodología para PYMES _Plataforma tecnológica adecuada -Intervención de entidades locales</p>
<p>6. <b>Información</b> insuficiente -De la entidad crediticia y los productos/servicios financieros -Del/los solicitantes y su emprendimiento</p>	<p>6. Información -Entidad crediticia: accesible y en términos sencillos -Solicitante/s y emprendimiento: Información general y Plan de negocios, presupuesto para mejor conocimiento del/los solicitante/s y su emprendimiento</p>

## PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS

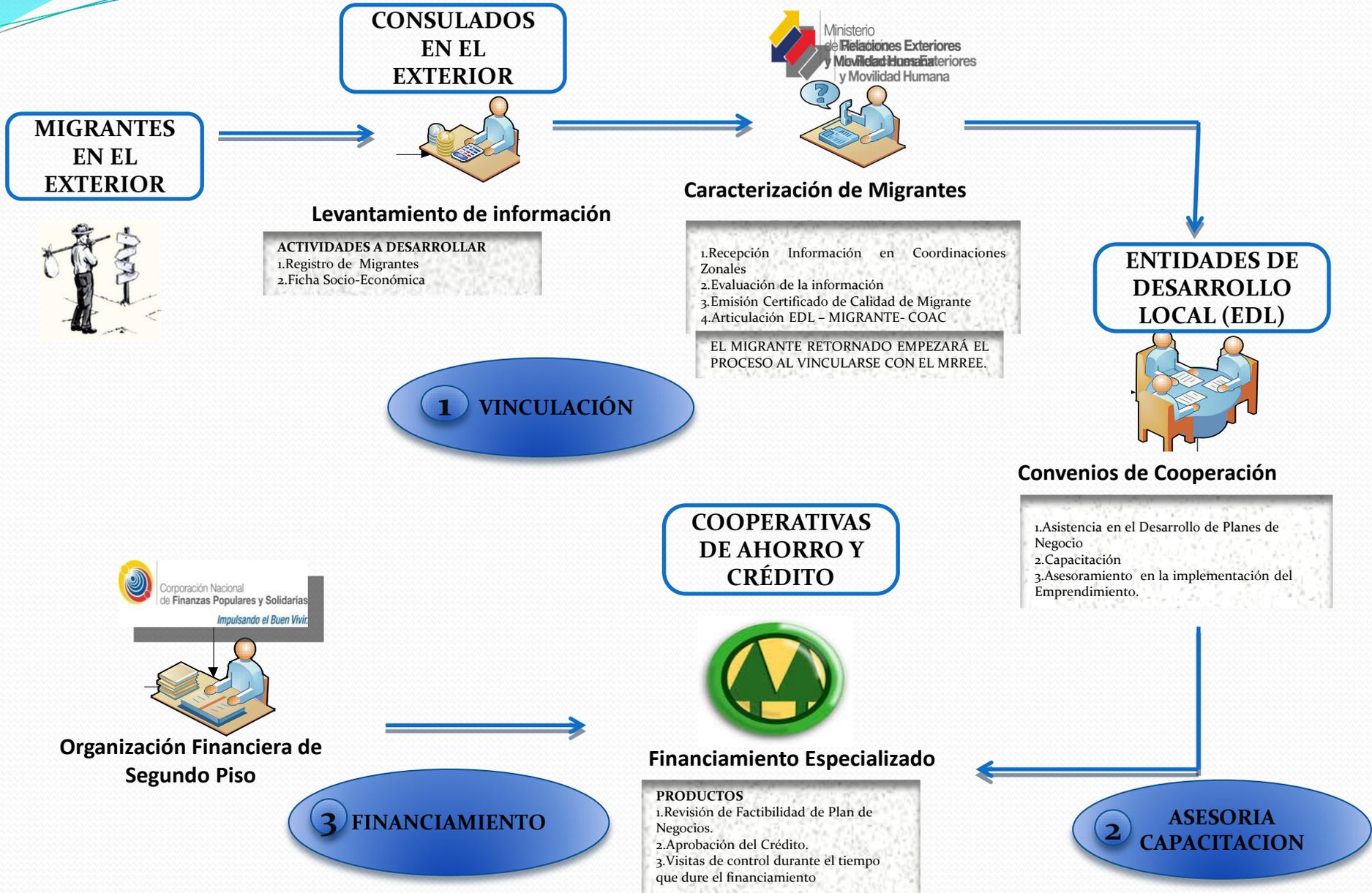
Factores que limitan la inclusión financiera	Pistas de acción
<p>7. <b>Deficiente coordinación</b> entre los distintos organismos del Gobierno Central y de los GAD que apoyan a los emprendimiento y las PYMES con productos no financieros y financieros</p>	<p>7. Propiciar una efectiva coordinación y articulación entre los distintos organismos del Gobierno Central y de los GAD que apoyan a los emprendimiento y las PYMES con productos no financieros y financieros</p>
<p>8. <b>Aislamiento</b> y pocas acciones asociativas de los emprendimientos</p>	<p>8. Impulsar mecanismos para acciones coordinadas en la compra de equipos y materia prima, en el acceso a tecnología y a los mercados conformando cadenas productivas, consorcios, redes u otras formas de organización que amplíe su proyección</p>

## **PANEL: LÍNEAS DE CRÉDITO INNOVADORAS**

### **Caso en construcción**

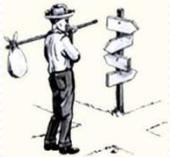
#### **Proyecto: Integración socio-económica de migrantes retornados**

- **Coordinación interinstitucional:**
  - MREMH-CONAFIPS-Entidades de Desarrollo Local (GAD y otros)- Cooperativas de Ahorro y Crédito (COACs)
  - MREMH-CFN (Producto Bienvenidos a Casa de CFN incluye componentes No financieros y Financieros)
  - MREMH-BNF
- **Productos y servicios no financieros:**
  - Información
  - Asesoría y capacitación
  - Acompañamiento en la formulación de Plan de negocios y en su ejecución
- **Productos y servicios financieros:**
  - Crédito: Otorgado por las COACs locales-Período de gracia-Frecuencia de pagos en función de plan de negocios-Plazo: hasta 60 meses
  - Fondo de Garantía



**CONSULADOS EN EL EXTERIOR**

**MIGRANTES EN EL EXTERIOR**



**Caracterización de Migrantes**

**Levantamiento de información**

- ACTIVIDADES A DESARROLLAR**
- 1.Registro de Migrantes
  - 2.Ficha Socio-Económica

- 1.Recepción Información en Coordinaciones Zonales
- 2.Evaluación de la información
- 3.Emisión Certificado de Calidad de Migrante
- 4.Articulación EDL - MIGRANTE- COAC

EL MIGRANTE RETORNADO EMPEZARÁ EL PROCESO AL VINCULARSE CON EL MRREE.

**ENTIDADES DE DESARROLLO LOCAL (EDL)**



**Convenios de Cooperación**

- 1.Asistencia en el Desarrollo de Planes de Negocio
- 2.Capacitación
- 3.Asesoramiento en la implementación del Emprendimiento.

**COOPERATIVAS DE AHORRO Y CRÉDITO**



**Financiamiento Especializado**

- PRODUCTOS**
- 1.Revisión de Factibilidad de Plan de Negocios.
  - 2.Aprobación del Crédito.
  - 3.Visitas de control durante el tiempo que dure el financiamiento

**2 ASESORIA CAPACITACION**

**3 FINANCIAMIENTO**

**Organización Financiera de Segundo Piso**



**1 VINCULACIÓN**

# CONAFIPS-Crédito – Primer piso

CONDICIÓN	MICROCRÉDITO (EPS)	
TIPO DE BENEFICIARIO	Individual	Grupal
SUJETOS DE CRÉDITO	Migrantes retornados y/o en proceso de retorno que cuenten con certificado del MRREE	Asociaciones de migrantes retornados y/o en proceso de retorno con certificado del MMRREE
DESTINO DEL CREDITO	Capital de Trabajo	
	Activo fijo	
MONTO	Hasta 20.000 por persona de acuerdo al plan de negocios	Hasta 20.000 por integrante de la asociación
PLAZOS Y PERIODO DE GRACIA AL CAPITAL	Activo Fijo: 60 meses Capital de Trabajo: 36 meses Período de gracia máximo de 6 meses	
FRECUENCIA DE PAGOS	En función de plan de negocios presentado, puede ser mensual, bimestral, trimestral, semestral o anual.	
GARANTÍAS A BENEFICIARIOS	Quirografarias	
	Prendaria	
	Hipotecaria	
	<b>El Fondo de Garantía de la Economía Popular y Solidaria, FOGEPS, podrá cubrir la ausencia parcial de garantías presentadas por los Migrantes.</b>	

## CONAFIPS-Crédito – Segundo piso

NOMBRE DEL PRODUCTO	“Línea de Crédito MIGRANTES”
MONTO	Cupo de financiamiento para Otros Emprendimientos, definido por el área de análisis de la CONAFIPS.
DESTINO	Capital de Trabajo
	Activo Fijo
PLAZO	Capital de Trabajo: hasta 36 meses
	Activo Fijo: hasta 60 meses
FORMAS DE DESEMBOLSO	Anticipos
	Reembolsos
FRECUENCIA DE PAGO	En función de la colocación de la OSFPS.
TASA	En función de la política establecida en la lámina siguiente
GARANTÍA	Pagares endosados a favor de la CONAFIPS.

# CONAFIPS

## TASA DE INTERÉS DE SEGUNDO PISO, TEA: 4,5%.

Incentivo para el uso de recursos propios (al menos 50% del crédito): Reducción del 0,5% de la tasa de interés de segundo piso. El aporte de la OSFPS se podrá cubrir con FOGEPS.

La TEA de primer piso podrá ser ajustada en función de la estructura de costos de la OSFPS.

### POLITICAS GENERALES:

El rol de la Entidad de Desarrollo Local, es brindar capacitación, asistencia técnica y apoyo en el desarrollo de Planes de Negocios.

La OSFPS como parte del proceso de crédito deben apoyar en la elaboración y aprobación del Plan de Negocios, conjuntamente con la EDL y Migrante.

En caso de que el migrante no cuente con el historial crediticio, no será causa de negación.

Este producto está dirigido exclusivamente para los migrantes, estos beneficios no aplican para familiares de los mismos.



**GRACIAS**